

# FACTSHEET

## Zahlen und Fakten

<b>Unternehmen:</b>	Wegatech Greenergy GmbH
<b>Gründung:</b>	2010
<b>Gründer:</b>	Karl Dienst
<b>Investoren:</b>	u.a. Wessel Management, BonVenture, BVP Berlin Venture Partners
<b>Dienstleistung:</b>	Planung und Installation von Photovoltaikanlagen, Stromspeichern, E-Ladesäulen und Wärmepumpen
<b>Mitarbeiter:</b>	100 Mitarbeiter (Stand August 2021)
<b>Firmensitz:</b>	Köln
<b>Niederlassung:</b>	München
<b>Website:</b>	<a href="http://www.wegatech.de">www.wegatech.de</a>
<b>Social Media:</b>	<a href="https://www.facebook.com/wegatech/">https://www.facebook.com/wegatech/</a> , <a href="https://twitter.com/wegatech">https://twitter.com/wegatech</a>

## Was macht Wegatech?

Wegatech plant und installiert nachhaltige Energietechnik für private Haushalte. Das Produktportfolio besteht aus Photovoltaikanlagen, Stromspeichern, E-Ladesäulen und Wärmepumpenheizungen. Alleinstellungsmerkmal Wegatechs ist die Vernetzung der Technologien, um eine dezentrale Energieversorgung voranzutreiben und maximale Effizienz und Kostenersparnis beim Kunden zu erzielen. Durch die eingesetzten Technologien lässt sich ein Gebäude sowohl mit Strom als auch mit Wärme versorgen. Photovoltaikanlagen liefern dem Haushalt und wenn vorhanden dem Elektroauto CO<sub>2</sub>-neutralen Strom, Batteriespeicher nehmen Überschüsse auf und eine mit Strom betriebene Wärmepumpe versorgt das Haus mit Heiz- und Warmwasser.

Neben dem Verkauf von nachhaltiger Energietechnik mit dem Schwerpunkt auf Einfamilienhäuser, setzt Wegatech auch Contracting-Modelle in Wohnsiedlungen um. In Zusammenarbeit mit Bauträgern entstehen „Energie-Partnerschaften“ mit den Gebäudeeigentümern. Dabei installiert und wartet Wegatech die Energietechnik auf eigene Kosten und verkauft den Strom und die Wärme an die Eigentümer zu günstigen Preisen.

## Vorteile von Wegatech

Mithilfe optimierter und digitaler Prozesse vereinfacht Wegatech den Angebotsprozess. Mit wenigen Klicks lässt sich online ein erstes Angebot für ein Gesamtkonzept erstellen. Zudem

müssen für die Planung auch nicht zwingend Vor-Ort Termine abgestimmt werden, um ein finales Angebot zu erhalten. Der Kunde kann die notwendigen Unterlagen hochladen, wenn er Zeit dafür findet. Die Beratungsgespräche finden am Telefon statt. Das macht die gesamte Planungsphase transparent und kundenfreundlich.

Ein weiterer Vorteil: Wegatech bietet die Planung und Installation mehrerer Gewerke aus einer Hand. Anstatt dass der Kunde mehrere Handwerksunternehmen beauftragen und koordinieren muss, übernimmt Wegatech dies als Generalunternehmen für ihn. Der Kunde hat somit nur einen Ansprechpartner. Dies ist gerade, wenn es mal zu Komplikationen kommt, für den Kunden von enormem Vorteil. Wegatech plant die Gewerke zudem so, dass sie perfekt harmonieren und der selbst produzierte Strom maximal effizient genutzt werden kann.

## Zielkunden

Die Zielgruppe sind Bauherren und Besitzer von Ein- oder Mehrfamilienhäusern sowie Bauträger als Partner für Contracting-Lösungen.

## Vision

Wegatech sieht sich als Wegbereiter einer dezentralen Energiewende und hat die Vision, jedem Eigentümer die Möglichkeit zu geben, sein Haus in ein rentables Ökokraftwerk zu verwandeln.

## Gründungsgeschichte

2010 wollte Gründer Karl Dienst das Haus seiner Eltern mit einer umweltfreundlichen Heizung ausrüsten. Die Wahl fiel schnell auf eine Wärmepumpe, die Suche nach einem geeigneten Fachbetrieb erwies sich hingegen als schwierig. Viele Installateure scheuten den Beratungsaufwand, welcher mit der eher komplizierten Technik einhergeht. Der Startschuss fiel im Jahr 2010 mit dem Verkauf der ersten Wärmepumpe.

Im Jahr 2013 wurde das Portfolio mit Photovoltaikanlagen und Stromspeicher ergänzt und zum ersten Mal eine Systemlösung bestehend aus Wärmepumpe und Photovoltaikanlage installiert.

Ende 2015 folgte dann die eigentliche Startup Phase und eine starke Digitalisierung des Unternehmens. Dieser Umbruch wurde durch Beteiligungen von Investoren ermöglicht.

In 2019 wurden Ladesäulen für Elektroautos ins Produktportfolio aufgenommen. Ladesäulen vervollständigen das Angebot, denn grüner Strom muss nicht nur produziert, sondern auch sinnvoll genutzt werden, Stichwort Sektorenkopplung. Elektroautos können so mit Solarstrom vom eigenen Dach getankt werden. Die Sektoren Strom, Wärme und Mobilität werden verzahnt - mit dem Ziel den Ausstoß des Klimakiller CO<sub>2</sub> weiter zu verringern.

Im Mai 2021 hat Wegatech sein erstes eigenes Montageteam für die Installation von Wärmepumpen in einem Radius von rund 70 km um Köln aufgestellt. Damit kann nun noch

flexibler und unabhängiger agiert werden. Der Aufbau weiterer eigener Handwerker-Teams in anderen Regionen ist fest eingeplant.

Inzwischen (Stand 2021) hat Wegatech rund 1.700 Projekte erfolgreich umgesetzt und verzeichnet ein starkes jährliches Wachstum.